

Copymarketing

La Estrategia de Marketing y Comunicación para que tu negocio crezca

Descubre esta gran oportunidad

Siempre hay una puerta abierta



¡Gracias por estar aquí! Felicitaciones, porque al considerar a **Copymarketing** ya has dado el primer paso hacia el crecimiento de tu negocio. Sabemos lo desafiante que puede ser enfrentar el estancamiento de ventas, pero juntos encontraremos la solución adecuada.

Cuando ***las ventas de tu negocio están cayendo o estancadas***, pueden ser varias las razones. El contexto económico y los consumidores que compran menos. Un enfoque equivocado en el mercado que has elegido. Incluso, puede ocurrir que te estés dirigiendo al público incorrecto. Sin embargo, cualquiera sea el motivo ¡Siempre hay una puerta abierta!

Copymarketing es un servicio que hemos desarrollado en **Apalabrarte Copywriting Web** con el que desarrollamos una estrategia de marketing y comunicación personalizada para tu negocio. Y, lo más importante es que ¡Solo pagas una vez por esta estrategia!

Continúa leyendo las siguientes páginas y te contamos más.

Copymarketing, una estrategia para que tu negocio crezca

1º Paso - Reunión exploratoria



Organizaremos una primera **reunión exploratoria** para conocer todos los detalles de tu negocio: tus productos o servicios, los problemas que enfrentas y qué crees que está motivando el estancamiento de tus ventas.

En esa reunión te vamos a contar cómo hacemos el trabajo, ya que **Copymarketing** combina las mejores herramientas del *marketing de crecimiento* y la *comunicación persuasiva*.

De la reunión nos iremos con todo lo necesario para elaborar el presupuesto de una estrategia de crecimiento, acorde a tus necesidades y posibilidades. También queremos que tengas en claro **cuáles son las garantías** que te ofrecemos para que pueda instrumentar la estrategia con éxito.

2º Paso - Preparamos tu presupuesto



Con Copymarketing, pagarás solo una vez por ***una solución 100% personalizada***, diseñada específicamente para las necesidades y retos de tu negocio. Aquí no hay soluciones genéricas; todo se adapta a ti.

El presupuesto se corresponde con una completa estrategia que podrás poner en marcha tu mismo, con nuestro acompañamiento.

Este presupuesto incluye el **entrenamiento** a las personas que tú designes de tu negocio para llevar la estrategia de marketing y comunicación adelante. ***Durante 30 días te acompañaremos en la puesta en marcha***, medición y posibles correcciones. Luego, tendrás una línea abierta con nosotros para que resolvamos tus dudas o te ayudemos a tomar alguna decisión. Todo esto, sin cargos adicionales.

Nosotros, nos preparamos para trabajar cuando hayas aprobado el presupuesto.

Copymarketing, una estrategia para que tu negocio crezca

3º Paso - Investigación y análisis



¡Una vez aprobado el presupuesto, comenzamos de inmediato! Junto a ti, **definimos objetivos claros y alcanzables** a corto, mediano y largo plazo para garantizar que cada paso nos lleve hacia el crecimiento.

Ahora, comienza la tarea más importante: analizar e investigar *¿Qué analizamos e investigamos?* Todo. Tus productos/servicios. Tu posición en el mercado. Qué está haciendo tu competencia. Estudiamos cómo has segmentado el mercado y cuáles son los nichos a los que apuntas.

En toda esta etapa, es probable que hablemos con personas de tu empresa y con algunos clientes. Nos interesa saber **qué piensan tus potenciales clientes**. Por qué te compran los que lo hacen y por qué no, aquellos que no te compran. Por supuesto, analizaremos cómo está funcionando tu **ecosistema digital**.

4º Paso - Armamos tu estrategia de crecimiento



Los grandes afinadores de pianos ajustan cada cuerda en perfecta armonía con todas las demás. Cuando armamos tu plan de **Copymarketing**, nosotros hacemos lo mismo.

Identificamos los nichos más prometedores para tus productos o servicios, destacamos los puntos clave de tu oferta, y desarrollamos un embudo de ventas adaptado a cada etapa del proceso de compra, asegurando que la comunicación sea efectiva en todo momento.

Proponemos los canales de comunicación que mejor se adecuen al público objetivo al que te diriges. Acompañamos esto con los cambios necesarios en tu **ecosistema digital**. Si tienes un sitio web, **realizamos una auditoría de contenidos** e incluimos los cambios necesarios en la estrategia.

Elaboramos un extenso plan de comunicación y redacción persuasiva para tus redes sociales. Tanto para acciones orgánicas como anuncios pagos en las plataformas de Meta Ads y Google Ads.

Copymarketing, una estrategia para que tu negocio crezca

5º Paso - Entrenamos a tu equipo



Con **Copymarketing**, tú y tu equipo tendrán el control. Entrenaremos a las personas clave de tu empresa para que puedan ejecutar cada acción definida en la estrategia, asegurándonos de que todo el conocimiento quede en casa.

Verás que es mucho más sencillo de lo que parece. Lo más importante de este paso es que los conocimientos que adquirirán estarán siempre allí. ***Te servirán para poner en marcha nuevas ideas.***

Tu plan de crecimiento no dependerá de nadie externo a tu negocio para que pueda ser ejecutado. Esto, evitará gastos recurrentes en agencias de marketing. Ahora bien, cuando tus ventas hayan crecido, sí podrás delegar estas labores a una agencia.

6º Paso - Ponemos en marcha tu estrategia



Después de entrenar a tu equipo, pondremos en marcha todas las acciones definidas en el plan para que comiences a ver resultados lo más pronto posible.

¡No te dejaremos solo! ***Durante 30 días te acompañaremos*** para que todo el proceso de implementación lleve a un resultado exitoso.

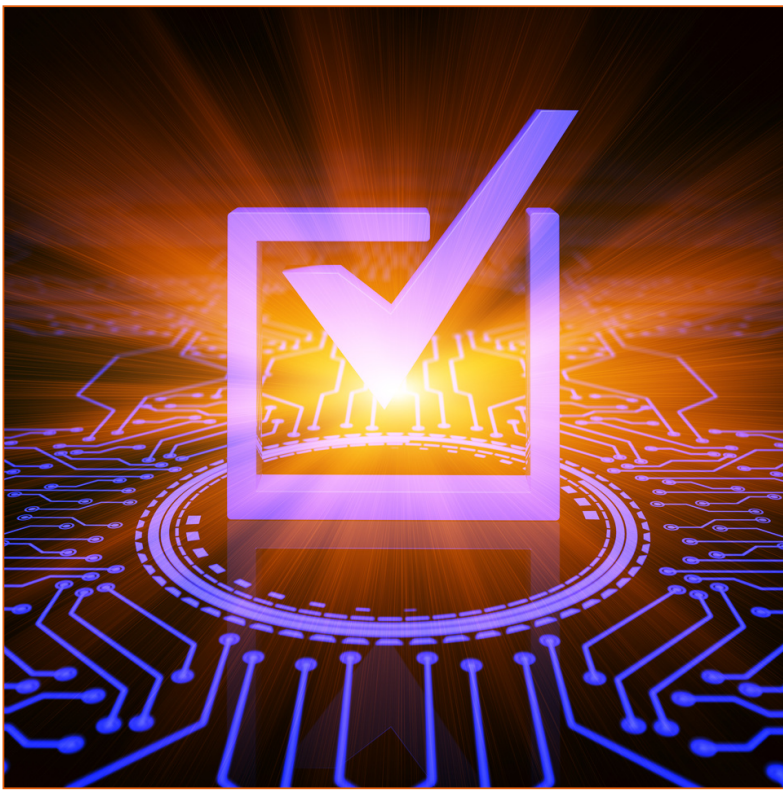
7º Paso - Medimos los resultados



Una vez que hemos puesto en marcha la **estrategia de marketing y comunicación** para el crecimiento de tu negocio, comenzamos a medir los resultados.

Utilizamos **métricas y KPIs clave** del ecosistema digital de tu negocio para medir el avance y evaluar los resultados de cada acción emprendida. Solo así, sabremos si estamos transitando el camino correcto que permita mejorar las ventas de su negocio.

8º Paso - Corregimos y mejoramos



Sabemos que **no existe la estrategia perfecta**, pero el éxito está en la mejora continua. ***Probamos, medimos y ajustamos*** para optimizar cada paso y acercarnos cada vez más a los resultados deseados.

El universo del marketing de crecimiento es muy dinámico y necesitamos estar en permanente cambio para responder de manera exitosa a las demandas de los consumidores, tus clientes.

Una **estrategia de marketing y comunicación exitosa** es una escalera que se sube peldaño a peldaño. Cada paso que damos hacia arriba debe estar precedido por la solidez del paso anterior.

¡Comienza a ver resultados!



La Estrategia de crecimiento por la que pagas **UNA SOLA VEZ**

¡Contáctanos hoy mismo!



+54 9 351 806-0894



info@apalabrarte.com



Caseros 646 - Villa Allende, Córdoba, Argentina

Copymarketing, una estrategia para que tu negocio crezca